

経営支援を行うすべての方へ

経営支援者向け

# 専門家派遣コンテンツのご案内

現場の課題に寄り添い解決へ導く HAL の専門家派遣

詳細についてはお気軽にお問い合わせください。

御見積書もご要望に応じて作成いたします。

株式会社エイチ・エーエル 営業企画事業部

TEL: 050-8883-1919 FAX: 050-8883-1920

e-mail: hal-eigyoku@hal-j.co.jp



# 伴走支援の力を、次のステージへ

地域の中小企業・小規模事業者を支える各地の支援機関の職員様は、まさに“地域経済の伴走者”です。

株式会社エイチ・エーエルでは、これまで全国の支援機関の皆さまと共に、経営支援サービスの実行支援や伴走型支援の仕組みづくりに取り組んでまいりました。

ご案内する専門家派遣コンテンツは、その経験を活かし、事業者ごとの経営課題に合わせて、販路開拓・資金繰り・事業計画策定・DX活用など、実務に直結した支援を提供します。

事業者の皆さまが“自社の未来を描き、実現に向けた一歩を踏み出す”ことを目的としています。

## 現場の悩みに寄り添う、“伴走型専門家派遣”

原材料やエネルギー価格の高騰、人手不足、デジタル化への対応など、事業者を取り巻く経営環境はこれまで以上に不安定になっています。

こうした中で、事業者が安心して相談できる“身近な支援窓口”として支援機関が実施する専門家派遣は、現場の困りごとに寄り添い、すぐに役立つ改善策を届けられる重要な伴走支援メニューです。専門家派遣では、経営・販路・財務・人材など幅広い分野の実務経験者が事業者の状況に合わせて具体的なアクションを分かりやすく提案し、計画づくりだけでなく、実行段階まで伴走することで、「やりたいことが形にならない」「どこから手をつければよいかわからない」といった悩みを解消し、地域事業者の成長を後押しし、着実な一歩を支えます。

## 目 次

### 計画実行支援のための専門家派遣

専門家派遣コンテンツのご紹介・・・P2

Keytasを活用した専門家派遣コンテンツ・・・P3

ビジネスの種を育てる創業初期段階の専門家派遣・・・P4

経営課題が現れる成長初期段階の専門家派遣・・・P4

# 計画実行支援のための専門家派遣

## 計画づくりで終わらせない！つまずきやすい実行段階をバックアップ

事業計画を立てても、「日々の業務が忙しくて手がつかない」「どこから始めればいいのかわからない」という事業者の声は多くあります。

こうした“実行段階のつまずき”を支えるのが計画実行支援のための専門家派遣です。経営・販路開拓・商品改善・財務・省力化など、実務経験のある専門家が現場に入り、事業者の状況に合わせて具体的な進め方を一緒に整理します。「まず何をする？」「どう進めればムリがない？」といった疑問にも寄り添い、実行しやすいアクションに落とし込むため、計画が“絵に描いた餅”にならないように小さな改善から新しい挑戦まで、事業者の伴走者として成果につなげる支援メニューをご提供します。

## 専門家派遣コンテンツのご紹介

事業者へのヒアリングを通して、計画の達成に向けた行動や計画の進捗管理、新たな強み・機会の創出につなげていただけます。

### <ご支援メニュー>

#### 【1】経営・戦略分野(事業の方向性を整える)

- 経営課題の整理・事業方針づくり支援  
現状分析／強み整理／市場環境の読み取り／方向性の明確化
- 事業計画作成サポート  
計画の骨格づくり、収益モデルの整理、実行可能なアクション生成
- 経営革新・経営力向上計画作成支援  
申請フォーマットの整理、根拠づくり、事業の“新しさ”の言語化

#### 【2】売上・販路開拓分野(売上アップに直結)

- 販路開拓・営業力強化アドバイス  
ターゲット選定／商品・サービスの見直し／営業資料改善
- 店舗改善・集客支援(飲食・小売)  
売場づくり／導線設計／POP改善／メニュー改善
- WEB・SNS活用支援  
SNS運用アドバイス／ホームページ改善／  
Googleビジネスプロフィール最適化

#### 【3】商品・サービス開発分野

- 新商品開発・ブラッシュアップ  
顧客価値の整理／価格設定／試作品の評価
- 需要動向調査の活用アドバイス  
アンケート結果から改善ポイントを抽出し販路開拓に活かす

#### 【4】財務分野(資金繰り・数字に強くなる)

- 財務体質の診断・改善  
決算書の読み解き／利益改善ポイント／資金繰り改善
- 資金繰り対策・金融機関対応  
資金繰り表の作成／金融機関目線の整理／融資準備サポート

#### 【5】組織・人材分野(店舗運営を安定させる)

- 人材確保・育成・定着支援  
評価制度の簡易化／マニュアル作成／業務整理
- 次世代リーダー育成の個別相談  
若手幹部・後継者の役割整理、チームマネジメント

#### 【6】省力化・業務改善・DX導入分野

- 業務の見える化・無駄削減サポート  
作業工程整理／改善ポイント発見／生産性向上アドバイス
- 小規模でもできるDX活用入門  
帳票デジタル化／クラウドツール導入／Bizミル・Keytas活用

#### 【7】事業継続(BCP)・リスク管理分野

- 事業継続力強化計画作成支援  
チェックリストに沿った現状整理、計画書の作成支援
- 災害・緊急時対応の見直し  
在庫・設備・データ管理などの改善提案

### <専門家派遣事例:写真撮影>

商品・サービスのPR支援としての写真撮影方法について、専門家派遣を実施。

専門家派遣を実施した事業者では、SNSで料理の写真をアップしたところ、一ヶ月の来店客数が従来よりも40名ほど増え、売上も月5万円上がる効果が表れました。



専門家による指導で撮り方やカメラ設定をフォロー



売り上げUPにつながる効果的な写真が撮れるようになりました

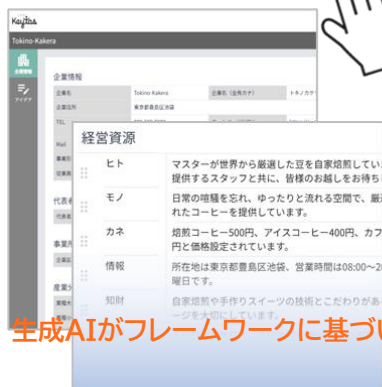
# 経営支援生成AIシステム「Keytas」を活用した 専門家派遣コンテンツ

## 経営支援生成AIシステム「Keytas」とは

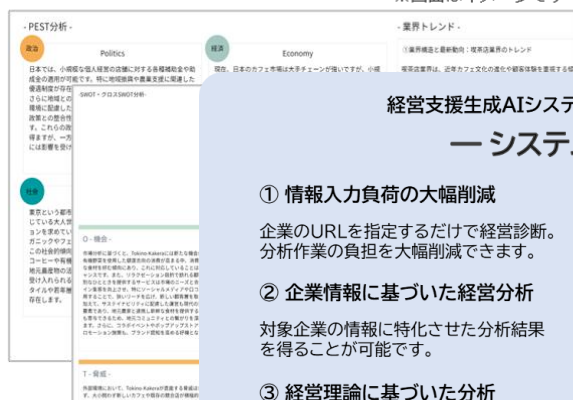
経営支援生成AIシステム「Keytas」は、弊社が開発した伴走支援のためのAI搭載クラウドシステムです。効率的な情報収集・分析、多角的な戦略検討が可能となり、支援の高度化・効率化が図れます。

生成AIが企業情報の取得から経営分析まで実施  
分析に基づくアドバイスまでワンクリックで完了  
企業の課題を素早く的確に見える化

ヒアリング内容やWEBからの  
企業情報を取り込み、  
分析ボタンをクリック！



生成AIがフレームワークに基づいた分析を実施！



※画面はイメージです

### 経営支援生成AIシステム「Keytas(キータス)」 — システムの特徴 —

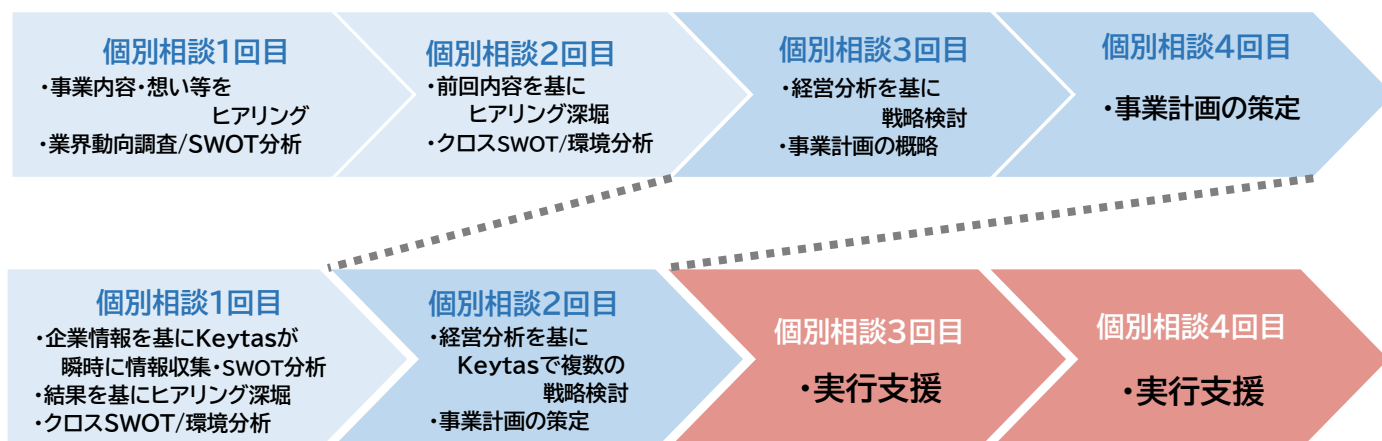
- ① 情報入力負荷の大幅削減  
企業のURLを指定するだけで経営診断。分析作業の負担を大幅削減できます。
- ② 企業情報に基づいた経営分析  
対象企業の情報に特化した分析結果を得ることが可能です。
- ③ 経営理論に基づいた分析  
生成AIがSWOT、PEST、3C分析などの経営フレームワークを用いた分析を実施。課題の可視化、把握が可能です。
- ④ 深掘機能で自由質問に対応  
より具体的な質問や新規事業に向けたアイデア出しなど、知りたいことを深掘機能で簡単に確認できます。
- ⑤ 安心のセキュリティ  
分析データはサーバーから外に出ないため、他者の学習に使われません。安心して大切なお客様のデータを分析していただけます。

## 経営支援生成AIシステム「Keytas」を活用した効果

Keytasを活用した専門家派遣は、訪問前の情報整理・課題抽出をAIが自動で行い、経営状況をわかりやすく整理した内容を基にしたヒアリングができるため、効率的に支援が進むサービスです。

支援のスピードが大幅に向上し、事業者にとっても「必要なところに、必要なアドバイスがすぐ届く」効率的な支援が受けられます。限られた時間と人員でも、効果的な伴走支援を実現できる“新しい専門家派遣のかたち”です。

例えば、通常だと個別相談4回目まで、計画策定の検討に費やすところを…



Keytasを活用すれば、個別相談3回目から実行支援が可能！

# ビジネスの種を育てる創業初期段階の専門家派遣

## 創業者に寄り添い、計画を実行に移すための伴走支援

創業初期は、限られた人員・資金・時間の中で、事業を軌道に乗せるための“設計と実行”が同時並行で求められます。本支援では、事業の本質整理から、収益モデル構築、集客、補助金活用まで、創業段階に不可欠な基盤づくりを体系的に支援します。

## 専門家派遣コンテンツのご紹介

創業間もない事業者へ、目指す姿を可視化した事業計画策定を通じた支援を行います。

### <ご支援メニュー>

#### 【1】事業目的・提供価値の言語化

- 創業動機整理／理念化／強み抽出

#### 【2】事業モデル・収益構造の明確化

- 単価・継続率・回数券モデル整理

#### 【3】市場分析・ターゲット設定

- 地域特性／顧客像／需要仮説

#### 【4】競合調査と差別化設計

- 競合比較／自社の独自性の明確化

#### 【5】販促・集客設計

- チラシ／SNS／WEB／初回→継続の導線

#### 【6】計画作成とPDCA

- 事業計画作成／PDCAの仕組み化

# 経営課題が現れる成長初期段階の専門家派遣

## 課題を整理し、さらなる成長につなげる伴走支援

創業から数年経つと、事業は軌道に乗る一方で、“次の成長ステージ”に向けた課題が表面化してくる時期になります。売上の頭打ち、顧客層の固定化、運営の非効率、人材不足など、中小企業特有の課題に向き合い、整理することを通じ、さらなる成長につながる支援を行います。

## 専門家派遣コンテンツのご紹介

成長期以降を迎えた事業者が直面する様々な課題に対して、課題設定を通じた支援を行います。

### <ご支援メニュー>

#### 【1】経営課題の棚卸し・優先順位付け

- 事業診断／課題の見える化

#### 【2】収益改善(粗利／生産性)

- 不採算分析／値決め／原価・効率化

#### 【3】顧客再定義と販路再構築

- 新規顧客・既存深耕／販路転換

#### 【4】事業拡大・多角化検討

- 新サービス設計／周辺領域の可能性

#### 【5】業務プロセス改善・DX推進

- アナログ作業の削減／仕組み化

#### 【6】中長期計画・再成長ストーリー構築

- 目標・戦略・実行計画



# Sharpen more

人を元気に、  
企業を元気に、  
地域を元気に。

株式会社エイチ・イーエル

〒170-0013

東京都豊島区東池袋1-18-1 20階  
WeWork Hareza池袋

TEL: 050-8883-1919

FAX: 050-8883-1920

e-mail: hal-eigyou@hal-j.co.jp

